

階層別研修

# 上級 管理職研修

組織を正しい方向へ導く分析、計画できる、  
「経営コンサルタントの技術」を伝授。

経営幹部候補には、組織全体の発展に向けた、経営的視点での思考が求められます。

自社の経営環境に即した戦略の策定、

戦略に基づく現場への落としこみができるスキル、

組織を牽引するリーダーとしての自覚と役割意識を醸成し、大局的な視点を養います。



こんな方  
におすすめ  
します!

経営的視点で組織を正しい方向に導く  
思考法を習得したい方

経営戦略を立てる手法を身に付けたい方

## 研修内容

●経営戦略策定の基礎

経営戦略の必要性

経営戦略の定義

経営戦略の領域 (SWOT分析)

●経営戦略の構成要素

企業理念、経営理念と社会的責任

事業領域 (ドメイン)

経営資源 (ヒト、モノ、カネ、情報) とコアコンピタンス

●成長戦略・競争戦略の立案

成長戦略と多角化戦略

競争優位の戦略

競争回避の戦略

●ケース分析

ケーススタディ (グループワーク)

会場

### 新宿会場

東京都新宿区新宿1-4-10 アイテム本社ビル3階

東京メトロ丸ノ内線「新宿御苑前」駅下車 徒歩2分

※詳しくは裏面の会場マップをご覧ください。

日時

7月9日(木)、9月11日(金)

10時～17時 (6時間<休憩1時間>)

受講料

一般 27,500円 (税込)

お取引企業さま 22,000円 (税込)

講師

尾崎 竜彦 (おざき たつひこ)氏

1964年、長野県松本市生まれ。大学卒業後、宅地建物取引主任者として不動産管理会社に入社。その後、中堅コンサルティング会社に入社。東京本部課長を最後に1999年同社を退職。同年、有限会社マネジメントスタッフを設立し、代表に就任。「コンサルトソーシング(商標登録済): コンサルティングとアウトソーシングを融合させた造語」を柱に、中小企業の経営企画室、営業部、人事部などの機能となるべく内外の組織を構築している。「日本の経営コンサルタント」(日本法令)にて、日本を代表するコンサルタントに選ばれる。



**AiDEM**

